

NEOJAPAN Business Report

2024.2.1 ~ 2025.1.31



「desknet's NEO」は1999年の市場参入以来、順調にユーザー数を拡大し、導入実績は520万ユーザーを突破しました。ノーコードツール「AppSuite」により、業務に合わせた機能を無限に拡張できる新しいDX基盤として、お客さまの更なる業務改善を実現してまいります。

代表取締役社長 齋藤 晶議



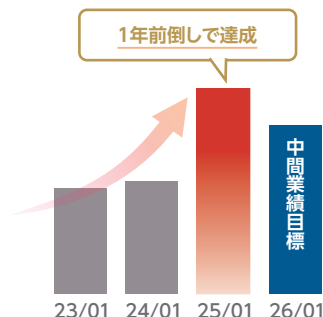
業務改善の可能性が無限に広がる
ノーコードツール一体型グループウェア
desknet's NEO



トピックス Topics

中期目標(利益)を前倒し達成

順調な販売実績およびクラウド版の価格改定により、各利益および配当において、2026年1月期を最終年度とした中期目標を1期前倒しで達成しました。



クラウド版の価格改定

2024年9月、desknet's NEOクラウド版において、セットプランの提供開始および既存プランの価格改定を行いました。今回の価格改定により、新機能の追加など更なるサービスの向上を図ってまいります。

ライト	スタンダード	プレミアム
月額 600円	月額 800円	月額 1,000円
desknet's NEO	desknet's NEO AppSuite	desknet's NEO AppSuite ChatLuck

自治体満足度調査1位獲得

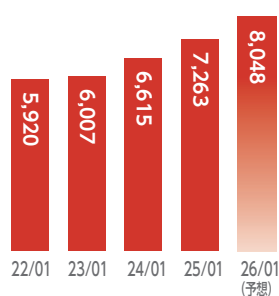
「日経BPガバメントテクノロジー」(2024年秋号)で発表の「自治体ITシステム満足度調査2024-2025」グループウェア/ビジネスチャット部門で1位を獲得しました。



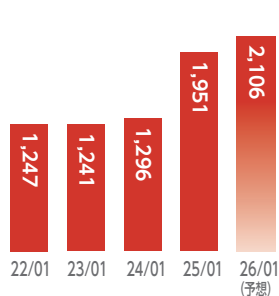
日経BPガバメントテクノロジー 2024年秋号
自治体ITシステム満足度調査 2024-2025
グループウェア/ビジネスチャット部門1位

決算ハイライト Financial Highlights

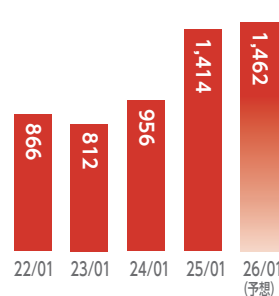
売上高 (百万円)



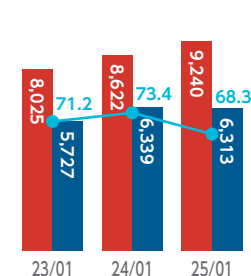
営業利益 (百万円)



親会社株主に帰属する
当期純利益 (百万円)



■ 総資産 (百万円)
■ 純資産 (百万円)
● 自己資本比率 (%)



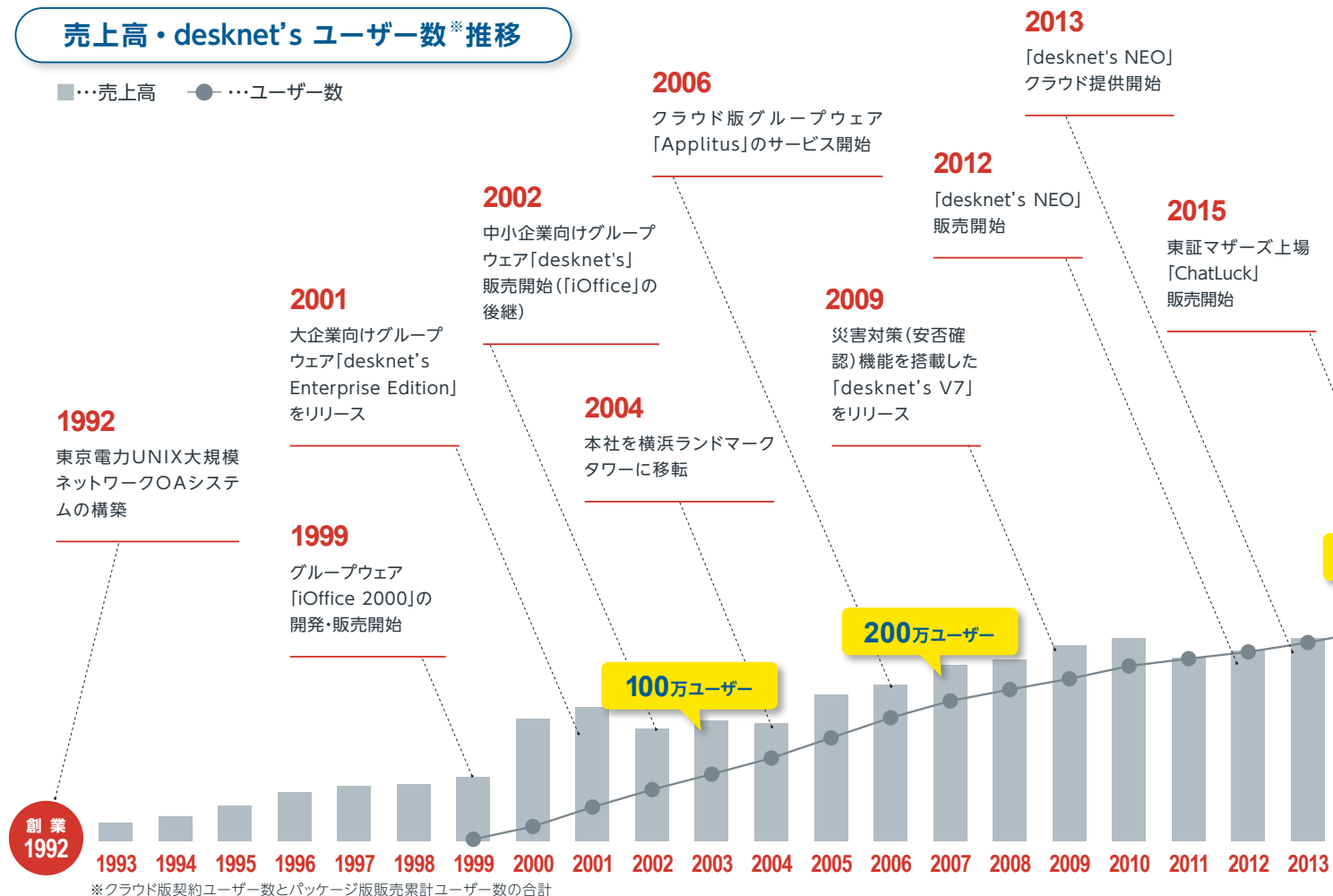
NEOJAPAN History

ネオジャパンのあゆみ

売上高・desknet's ユーザー数 ※推移

■…売上高

●…ユーザー数



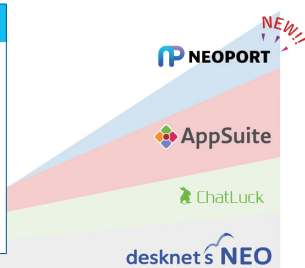
成長戦略 Growth Strategy

desknet's NEO販売拡大とクロスセル加速

累計販売実績520万ユーザーのdesknet's NEOの更なる拡大と併せて、AppSuite、ChatLuckなどのクロスセルを進めます。

New Topics

- セットプラン導入。AppSuite、ChatLuckの導入比率向上を目指す
- 「NEOPORT」、「RoomMgr（ルームマネージャー）」の提供開始
- 「AppSuiteインテグレーター」プログラム開始



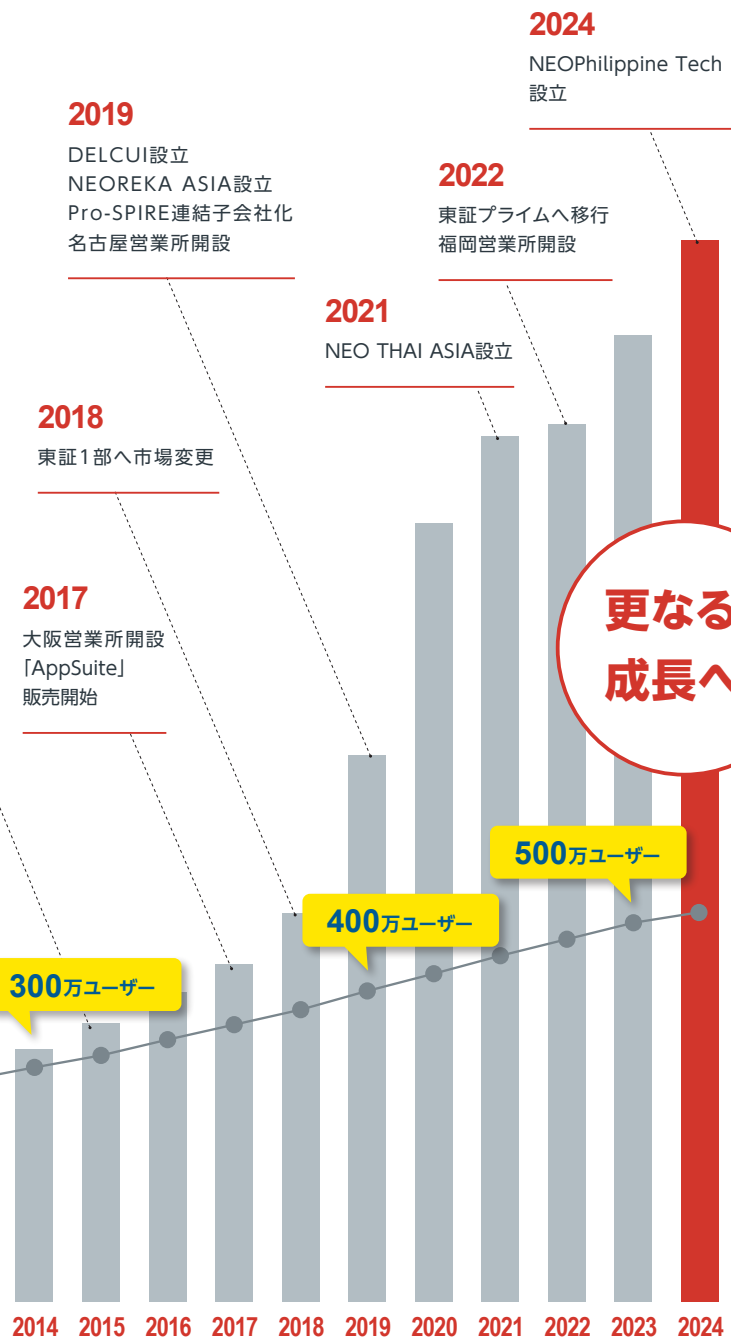
海外展開

ASEANは今後も高い経済成長が見込まれるとともに、現地企業のIT化に対する需要も高まっていることから、将来の重要な成長市場と位置づけ、取り組みを強化しています。

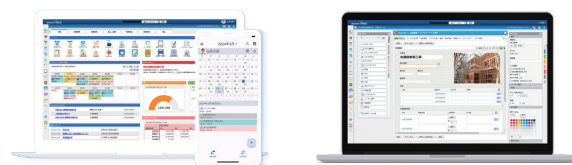


New Topics

- フィリピンに販売子会社設立
- マレーシア投資開発庁(MIDA)にてAppSuite運用開始。デジタル改革加速を支援



製品紹介 Products



desknet's NEO

AppSuite

社内のあらゆる情報を集約。ノーコードで業務改善

New Updates

AppSuiteがモバイルに対応、多くの新機能を追加

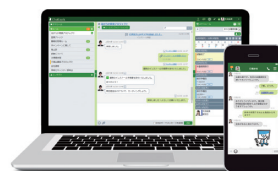
エレコム株式会社が提供するアルコールチェッカー「ALSmart」と連携し、測定結果をスマートフォン経由でアプリに直接登録できる等、多くの新機能を追加しました。

会議室予約表示「RoomMgr」をリリース

desknet's NEOクラウド版と「RoomMgr (ルームマネージャー)」の連携により、会議室前に設置したタブレットで会議室の予約状況を可視化します。未利用時の予約キャンセルや、退室とあわせた予約時間の更新も自動で行います。

新機能「ファイル転送」提供開始

desknet's NEO上からクラウドストレージ「desknet's ドライブ」を介して大容量ファイルを簡単・安全・確実に送信する新機能「ファイル転送」をすべてのクラウドユーザーに提供開始しました。



ChatLuck

エンタープライズ対応ビジネスチャット

New Updates

インターフェースを全面リニューアル

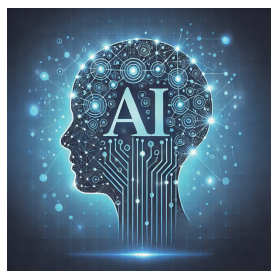
マテリアルデザインの採用によりユーザー体験をさらに高めるためのリニューアルを行いました。

ChatGPTをより使いやすく

ChatGPT用プロンプト入力を効率化するテンプレート機能や画像によるChatGPT連携など、新機能の提供、機能向上を行っています。

AI活用

desknet's NEOやAppSuiteに含まれる膨大な業務データの活用や、アプリケーション作成支援にAIを活用することで、お客さまのDXを支援します。



New Topics

- AIを活用した新サービス「NEOPORT」提供開始
- 株式会社neoAIと生成AIサービス提供開始に向けた業務提携を発表

イメージキャラクター Image Character

「desknet's NEO」の新イメージキャラクターに『野口 絵子』さんを起用

～ 父であるアルピニスト「野口 健」さんとの親子共演も実現 ～

野口絵子さんの目標に向かって果敢に挑戦し、困難を乗り越えていく姿は、変化の激しい現代社会において、企業が直面する様々な課題に挑戦し、組織の成長を目指す姿と重なります。また、山頂を目指すためには、チームワークや情報共有が不可欠であり、それは組織運営において重要な要素であることから、野口親子のイメージがdesknet's NEOのコンセプトと合致することから、この度の起用に至りました。



Q 価格改定の目的を教えてください

価格改定の主な目的は「開発強化」と「クロスセル推進」です。クラウド版の値上げは初めてですが、開発強化により生成AIなど新たな技術を組み込むことで製品の付加価値を飛躍的に高めることができると判断しました。またセットプランを新設することで「ノーコードツール型グループウェア」の訴求力を高め、desknet's NEOへのAppSuiteなどのセット率を高めていきたいと考えています。

Q ASEAN子会社の現状と将来性は？

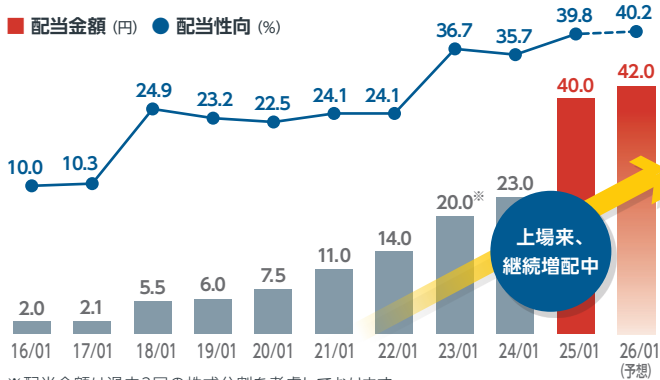
現在はまだ先行投資の段階ですが、ASEAN各子会社のdesknet's NEOユーザー数は着実に増えています。日本と同様、紙の文化が相当残る一方、足元ではIT化への需要が急速に高まってきていると感じます。昨年マレーシア投資開発庁でAppSuiteの運用が開始したのも、こうした動きの一つです。ASEANは今後も高い経済成長が見込まれることから、将来的には海外事業を日本と並ぶ規模に育てていきたいと考えています。

Q 生成AIを今後の成長にどのように活かすのか？

desknet's NEOとAIは非常に相性が良いと考えています。desknet's NEOには様々な業務データが保存されており、AI活用により検索・要約・分析の精度を上げるだけでも大幅な業務効率化に繋がります。FAQや社内の知見の共有もやりやすくなります。AppSuiteは今まで以上にアプリ作成が容易になりお客様のDXを加速することも可能です。昨年neoAI社と業務提携を締結しましたが、開発スピードを上げて今後製品に組み込むことでユーザー数拡大、付加価値の提供に繋がっていきます。



株主還元 Shareholder Returns

2025年1月期より中間配当を実施
累進配当を導入し配当性向を40%目安に引き上げ

*配当金額は過去3回の株式分割を考慮しております。
2016/02/01付1:3、2017/07/01付1:2、2017/11/16付1:2
*2023/01期は記念配当1円を含む

IR施策報告

説明会	2024/6/20	「Kabu Berry Lab」個人投資家向け説明会
	2024/9/19	2025年1月期第2四半期決算説明会
	2025/3/14	2025年1月期決算説明会
IRイベント	2025/6/19	[予定] 「Kabu Berry Lab」個人投資家向け説明会
	2024/7/12-14	IR・株式投資フェア
	2025/9/26-27	[予定] 日経・東証IRフェア2025
外部レポート (随時更新)	2025/4/2	シェアードリサーチ社による当社分析レポート
	2025/4/2	ウエルスアドバイザー社による当社エクイティレポート
Webリニューアル	2024/12/24	英語版コーポレートサイトのリニューアルを実施

■メール配信のご案内 個人投資家さま向けにIR情報をメール配信しております。下記URLよりお申込み下さい。

<https://irms.tr.mufig.jp/?sn=3921>



新任取締役のご紹介 Introduction of New Directors



取締役
矢野 裕二

2000年4月 当社入社
2025年4月 取締役 技術開発事業部長 (現任)

入社以来一貫してエンジニアとしてシステム開発や製品・サービス開発に携わり、2022年からは執行役員として、豊富な開発業務の経験と実績を有しています。



取締役
早馬 一郎

2002年9月 当社入社
2025年4月 取締役 営業事業部長
兼 クラウド営業部長
兼 カスタマーサクセス部長(現任)

長年営業に携わるとともに、2021年からは執行役員としてクラウド営業部およびカスタマーサクセス部の責任者を務め、顧客基盤の拡大と定着に貢献しています。



取締役
細川 早智子

2000年11月 司法試験合格
2011年4月 スプリングサン法律事務所 (現:クリアリバー法律事務所)開設(共同経営、現任)

2023年4月 株式会社博報堂 常勤法務アドバイザー(現任)
弁護士として培われた専門的な知識や豊富な経験並びに高い法令遵守の精神を有しています。

会社概要 (2025年1月31日現在)

商号	株式会社ネオジャパン
設立	1992年2月29日
本社	〒220-8110 神奈川県横浜市西区みなとみらい二丁目2番1号 横浜ランドマークタワー10階 TEL: 045-640-5900
資本金	2億9,784万円
子会社	株式会社Pro-SPIRE (東京) DELCUI Inc. (アメリカ) NEOREKA ASIA Sdn.Bhd. (マレーシア) NEO THAI ASIA Co., Ltd. (タイ) NEOPhilippine Tech Inc. (フィリピン)
拠点	本社：横浜 営業所：大阪、名古屋、福岡
従業員数	305名 (連結)

役員 (2025年4月25日現在)

代表取締役社長	齋藤 晶議	取締役 (社外)	尾崎 博史	常勤監査役	小林 雅弘
常務取締役	大神田 守	取締役 (社外)	松本 滋彦	監査役 (社外)	梅園 雅彦
取締役	常盤 誠	取締役 (社外)	細川 早智子	監査役 (社外)	兼松 由理子
取締役	矢野 裕二				
取締役	早馬 一郎				

株式の状況 (2025年1月31日現在)

発行可能株式総数	38,400,000株	株主数	4,309名
発行済株式の総数	14,073,200株 (自己株式79,222株を含む)		