

# パートナープログラムごとの支援内容

プログラム内容/パートナー種別		プロダクトパートナー・プログラム				クラウドパートナー・プログラム			アライアンス パートナー・プログラム
		販売 パートナー	USP500	UTP100	ディストリ ビューション パートナー	クラウド OEM パートナー	クラウド 事業 パートナー	クラウド エージェント	アライアンス パートナー
販 促 支 援	仕切販売	△			○		○		
	ディストリビューション (プロダクト・サービスの各ライセンス)				プロダクト ライセンス		サービス ライセンス		
	手数料販売							○	
	OEM販売					○			
	当社キャンペーンプログラム (定期・適時)	○	○	○	○				○
	個別キャンペーン企画、販促企画	○			○				○
	競合案件に対する特別価格の提案	○	○	○					
	自社導入特別割引制度	○				○	○	○	
	デモンストレーション用 ライセンスキーの提供		○	○					
宣 伝 ・ マ ー ケ テ ィ ン グ	当社のウェブサイト、パートナーサイト、 会社案内等でのパートナー紹介	○			○	○	○		○
	当社の案件窓口としての対外的な案内	○			○	○	○		
	当社PR広告などへの事例掲載 (一般メディア)	○			○	○	○	○	○
	パートナーイベント支援、 当社参加イベントでの共同展示	○			○	○	○		○
営 業 活 動 支 援	認定ロゴ (パートナーロゴ) の利用	○			○	○	○	○	○
	認定ロゴ (USP500)の利用		○						
	認定ロゴ (UTP100)の利用			○					
	営業同行支援、WEBプレゼン支援	○	○	○		○	○	○	
	活動計画協同策定	○			○	○	○		○
商 品 ・ 商 材 開 発 事 業 化 支 援	商品開発・商材開発・ サポートサービス開発支援				○	○	○		○
	ASP・SaaS・クラウドサービス事業化支援					○	○		○
	desknet'sファミリー製品のOEM提供、 コ・ブランド提供					○	○		
技 術 支 援	商談時における製品仕様等についての 技術サポート	○		○			○	○	
	技術検証用の評価ライセンスキーの提供			○					
	技術エスカレーションサポート	○		○		○	○	○	
人 材 育 成 支 援	製品勉強会、新製品セミナー	○	○	○	○	○	○	○	
情 報 提 供	専用Webサイト (パートナーWEB) の提供	○	○	○	○	○	○	○	○
	全パートナーミーティングへのご招待	○			○	○	○	○	○
	個別定期販促ミーティングの開催	△			○	○	○		○
	個別定期技術ミーティングの開催								○
	製品ロードマップの提供	○			○	○	○	○	○

△：当社と売買契約を締結、かつ専任の担当者窓口がある場合

※プログラム内容につきましては予告なしに変更する場合があります。ご了承ください。

**NEOJAPAN**